

# BANKER'S PERSPECTIVE

Ihr Unternehmen aus der Sicht eines Kreditentscheiders — Befunde, Einordnung und Potenziale.

**Musterauswertung.** Alle Angaben auf diesem Blatt sind Beispielwerte eines fiktiven Betriebs und dienen nur der Veranschaulichung des Aufbaus.

## BEFUNDE

### Insolvenzfrühwarn- indikator

**1,2** **MITTLERE BONITÄT**

Skala -2 bis +2. Je höher der Wert, desto besser. Ab +1 gilt ein Unternehmen als mittelmäßig, ab +2 als sehr gut. Der Betrieb liegt im mittleren Feld — tragfähig, aber ohne Puffer.

### Kapitaldienstfähigkeit

**1,4x** **AUSREICHEND** Branche Ø 1,2x

Der operative Cashflow deckt Zins und Tilgung das 1,4-Fache. Banken erwarten mindestens 1,2x; ab 1,5x gilt die Bedienung als komfortabel gesichert.

### Zinslastquote

**3,8 %** **ERHÖHT** Branche Ø 3,0 %

Kritisch wird die Schuldensituation, wenn der Schuldendienst 50 % des Cashflows übersteigt. Hier bindet der Zinsaufwand spürbar mehr Mittel als im Branchenschnitt.

### Verschuldungs- kapazität

**412 T€** **TRAGFÄHIG**

Die Verschuldungskapazität zeigt Ihnen und Ihren Kreditgebern, bis zu welcher Gesamthöhe Ihr Unternehmen in der Lage ist, Kredite nachhaltig zu bedienen.

### Abschreibungs- intensität

**11,4 %** **INVESTIERT** Branche Ø 10,0 %

Eine fallende Abschreibungsquote kann auf sinkende Investitionsbereitschaft hindeuten. Hier liegt der Betrieb über dem Schnitt — die Substanz wird gepflegt.

## AUFFÄLLIGKEITEN & POTENZIALE

| KENNZAHL             | IHR WERT | Ø BRANCHE | POTENZIAL |
|----------------------|----------|-----------|-----------|
| EBIT-Marge           | 6,2 %    | 8,0 %     | ≈ 151 T€  |
| Cash Flow            | 9,1 %    | 11,5 %    | ≈ 202 T€  |
| Eigenkapitalquote    | 24,8 %   | 25,0 %    | ≈ 17 T€   |
| Gesamtkapitalrendite | 1,2 %    | 1,5 %     | ≈ 13 T€   |

### Identifiziertes Potenzial

**≈ 383 T€**